



Lust auf einen Job mit Aussicht u n d b e s t e r Perspektive?

Wir sind ein junges, stark wachsendes High-Tech Unternehmen mit einer dynamischen Kultur und hochmotivierten Mitarbeitern. Wir entwickeln und vertreiben Monitoring- und Control-Lösungen für Windenergieanlagen und andere industrielle Anwendungen. Die Grundlagen dafür sind unsere innovative faseroptische Messtechnik und das Know-How unserer Mitarbeiter.

Werde Teil unseres Teams als:

Business Development Manager (m/w/d)

Du bist kommunikativ und kundenorientiert, steckst dir gerne ambitionierte Ziele und möchtest einen signifikanten Beitrag zu unserem starken Wachstum leisten? Dann suchen wir genau dich!

Deine Qualifikationen:

- Studium der Fachrichtungen Wirtschaftsingenieurwesen, BWL oder Ingenieurwissenschaften mit erster Berufserfahrung im Vertrieb, alternativ Berufserfahrung in Betrieb und Service von Windparks
- Kenntnisse im Bereich:
 - Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen
 - Value Selling, Upselling & Dienstleistungsvertrieb
 - Identifikation von Buying Centern
 - Kunden- und Marktanalyse
- Methodenkompetenz im Bereich Business Development (SWOT, 5-Forces, Business Modelling, etc.)
- Netzwerk & Erfahrung im Bereich Erneuerbarer Energie
- Sehr strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Projektmanagement Erfahrung in der Schnittstelle zwischen internen Abteilungen und Kunden
- Kommunikative und kundenorientierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen und langer Atem
- Affinität für Hochtechnologie und Erneuerbare Energien
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Deine Aufgabenfelder:

- Geschäftsfeldentwicklung im Kernmarkt Windenergie
- Ansprechpartner für Betreiber und Asset Manager
- Entwickeln und Ausrollen von Account Strategien samt Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Anwendungsberatung und Nutzenargumentation
- Kommunikationsschnittstelle zwischen unserem dynamischen Team, externen Kunden und Partnern
- Weiterentwicklung unserer IIoT-Konzepte mit Pilotkunden

Deine Benefits:

- Hohes Maß an Selbst- und Mitbestimmung
- Vertrauensbasierte Arbeitsweise
- Flexible Arbeitszeiten
- Gute Entwicklungsmöglichkeit durch starkes Wachstum
- Attraktive, leistungsorientierte Bezahlung
- Ungezwungene und offene Atmosphäre
- Motivierte Kollegen mit Can-Do-Mentalität
- Unternehmerisches Handeln mit flacher Hierarchie
- Internationales Arbeitsumfeld



Wir haben dein Interesse geweckt?
Dann schau auch noch auf unserer [Karriere Seite](#) vorbei und schick uns deine Bewerbung unter folgendem [Link](#) unter Angabe deiner Gehaltsvorstellungen.

Wir freuen uns, dich kennen zu lernen!

+49 89 99 95 42-00
www.fos4x.com
fos4X GmbH
Thalkirchner Straße 210
81371 München